

N
E
U
G
E
R
I
E
M
S
C
H
N
E
I
D
E
R
B
E
R
L
I
N

L
I
N
I
E
N
S
T
R
A
S
S
E
1
5
5
1
0
1
1
5
B
E
R
L
I
N

T +49 30 28877277
E MAIL@NEUGERRIEMSCHEIDER.COM

Leitung des Sales Teams (m/w/d)

in festanstellung und vollzeit
zum nächstmöglichen zeitpunkt

T

E

neugerriemschneider ist eine Galerie für zeitgenössische Kunst mit Sitz in Berlin. Seit der Gründung 1994 zeigen wir ein beständiges und wachsendes Programm von Künstlerinnen und Künstlern, die heute auf global höchstem Niveau agieren. Mit zwei Galeriestandorten und der Expertise eines erfahrenen Teams widmen wir uns der langfristigen Förderung künstlerischer Positionen, die wir im institutionellen Kontext begleiten und weltweit auf den führenden Kunstmessen präsentieren.

ihr aufgabenbereich

Sie begeistern Ihr Team für die nachhaltige Vermittlung etablierter künstlerischer Positionen an internationale Sammler*innen und Institutionen. Sie unterstützen die Galeristen bei der Umsetzung der Sales Strategie und entwickeln diese weiter. Sie suchen in wachsenden Beziehungen und Netzwerken nach Möglichkeiten der Platzierung für unsere Künstlerinnen und Künstler und realisieren die Pläne erfolgreich.

Ihre Tätigkeit umfasst vorrangig die folgenden Aufgaben:

- Sie führen ein internationales Team von Sales Mitarbeitern
- Sie arbeiten an der verantwortlichen Platzierung der Werke unserer Künstlerinnen und Künstler in führenden und angesehenen Sammlungen und Institutionen
- Sie vertreten die Galerie auf den renommierten Kunstmessen, bei internen und externen Ausstellungen, national und international
- Sie geben Impulse zur Weiterentwicklung der erfolgreichen Sales Aktivitäten und stimmen sich dazu eng mit der Leitung der Galerie ab
- Die proaktive Erweiterung und Pflege von Kontakten im Kunstmarkt ist für Sie selbstverständlich
- Sie bearbeiten Anfragen von Institutionen, Sammlern und Interessenten, erstellen Angebote und machen erfolgreiche Abschlüsse
- Die administrative und organisatorische Abwicklung der Verkaufsprozesse zusammen mit anderen Teams gehört ebenfalls zu Ihren Aufgaben

ihr profil

Die folgenden Qualifikationen zeichnen Sie aus:

- Sie verfügen über langjährige Erfahrung in einer internationalen Galerie in der Vermittlung von Kunstwerken, der Führung von Verkaufsteams und in der strategischen Ausrichtung von Sales
- Mit Ihrer hohen Motivation, exzellenten Kunstexpertise, Einfühlungsvermögen und kommunikativen Fähigkeiten unterstützen Sie Ihr Team und platzieren auch selbst Kunstwerke vertrauensvoll und in enger Abstimmung mit den Galeristen
- Sie verfügen über fundierte Kenntnisse der Kunstgeschichte und können sich mit der künstlerischen Ausrichtung von neugerriemschneider identifizieren
- Sie leben in Berlin oder würden in die Stadt ziehen, sind flexibel für häufigeres Reisen
- Sie schätzen die Zusammenarbeit in einem professionellen Team
- Solide IT-Kenntnisse, sicherer Umgang mit gängigen MAC-Anwendungen und Datenbanken (Artlogic) sind für sie selbstverständlich
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab, weitere Sprachkenntnisse wären von Vorteil

wir bieten

Wir bieten Ihnen ein vielseitiges, herausforderndes Arbeitsumfeld in einem internationalen Team. Im Kontext unserer weltweiten Aktivitäten haben Sie fortlaufend die Möglichkeit, Ihr Knowhow und eigene Ideen einzubringen. Ihre kontinuierliche Weiterentwicklung unterstützen wir aktiv und freuen uns auf eine langfristige Zusammenarbeit.

kontakt

Wir freuen uns auf die Zusendung Ihrer vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an Torsten Klünder (torsten@neugerriemschneider.com; +49 173 3482614)